

JUIN	JUILLET	AOÛT	SEPTEMBRE
<b>17 Juin</b> <b>kit commercial</b> : Entretien une relation durable avec sa clientèle	<b>02, 03 et 04 Juillet</b> <b>kit financier</b> : Les processus de l' Audit interne	<b>01 Août</b> <b>kit manager</b> : Gestion des conflits	<b>04 et 05 Septembre</b> <b>kit manager</b> : Stratégies clés pour une communication interpersonnelle efficace
<b>20 et 21 juin</b> <b>kit GRH</b> : Les bases de fonctionnement RH	<b>03 et 04 Juillet</b> <b>kit manager</b> : Les techniques de la communication interne	<b>06, 07 et 08 Août</b> <b>kit manager</b> : Les bases de la GPEC	<b>10, 11 et 12 Septembre</b> <b>kit financier</b> : Fiscalité des entreprises
<b>27 et 28 juin</b> <b>kit logistique</b> : Gestion de stock	<b>08, 09 et 10 Juillet</b> <b>kit formateur</b> : Formation des formateurs	<b>07 et 08 Août</b> <b>kit développement personnel</b> : Maîtrise de soi et assértivité	<b>16 Septembre</b> <b>kit manager</b> : Prendre parole en public
	<b>10 et 11 Juillet</b> <b>kit informatique</b> : Excel Niveau Intermédiaire	<b>12 Août</b> <b>kit manager</b> : Reduire le stress au travail	<b>18 et 19 Septembre</b> <b>kit commercial</b> : Les fondamentaux d'un service client de qualité
	<b>16 Juillet</b> <b>kit commercial</b> : Convaincre et s'imposer en négociation	<b>14 et 15 Août</b> <b>kit GRH</b> : Marketing RH	<b>25 et 26 Septembre</b> <b>kit manager</b> : Management de qualité
	<b>18 et 19 Juillet</b> <b>kit logistique</b> : Gestion de projet	<b>28, 29 et 30 Août</b> <b>kit leadership</b>	
	<b>24 et 25 Juillet</b> <b>kit manager</b> : Les clés de l'Efficacité et Efficience		

## OCTOBRE

**02 et 03 Octobre**

**kit financier** : Gestion de trésorerie

**10 Octobre**

**kit manager** : Savoir coacher son équipe

**15, 16 et 17 Octobre**

**kit manager** : Les bases de la QHSE

**29, 30 et 31 Octobre**

**kit financier** : Les fondamentaux  
Contrôle budgétaire

## NOVEMBRE

**06 Novembre**

**kit manager** : Gestion de temps et des priorités

**13 et 14 Novembre**

**kit manager** : Techniques de la communication interne

**20 Novembre**

**kit marketing** : Le social selling : force de vente redoutable

**27, 28 et 29 novembre**

**kit formateur** : Formation des Formateurs

## DECEMBRE

**04 et 05 Décembre**

**kit juridique** : Recouvrement des créances

**12 Décembre**

**kit financier** : Elaboration d'un budget annuel